

Enseignements

UE1 - Langages Fondamentaux

Expression-Communication	30 h
Mathématiques appliquées	20 h
Informatique	20 h
Anglais	30 h
Management de projets	20 h

UE2 - Connaissances du secteur banque-assurance

Environnement économique et financier	20 h
Gestion juridique et fiscale	45 h
Marketing-management	40 h

UE3 - Connaissances du métier banque-assurance

Produits et services banque-assurance	70 h
Finance	30 h
Techniques de commercialisation	60 h

UE4 - Stage et projet tutoré

Projet professionnel	20 h
Projet tutoré	140 h
Stage	15 semaines

Renseignements utiles

A Admission **2011** par internet et sur dossier.
Pour tous renseignements complémentaires vous pouvez contacter le service scolarité.
Pour postuler à l'IUT du Mans, connectez-vous à l'adresse suivante :

<http://www.iutpaysdelaloire.org>

Fonctionnement du serveur pour les candidats :
du **mardi 1 février 2011** au **samedi 7 mai 2011** inclus

Date limite de réception des dossiers vers le Service
Scolarité :

mardi 17 mai 2011

C Coût des études :
A titre indicatif, pour l'année 2010-2011 les droits d'inscription s'élèvent à :
- droits universitaires : **178,57€** (4,57€ pour les boursiers)
- frais pédagogiques : **41€**
- sécurité sociale : **200€** (exonération pour les boursiers)
- sport : **22€**

D Date de rentrée 2011 : **Mardi 6 septembre 2011**

E Evènements 2010/2011 :

NUIT des IUT :

Vendredi 19 novembre 2010 de 17h à 21h

Portes ouvertes :

Samedi 5 février 2011 de 9h à 16h

IUT du Mans, Université du Maine

Scolarité

Avenue Olivier Messiaen

72085 Le Mans cedex 9

Tél. 02.43.83.34.11 ou 34.95 ou 34.73

Fax. 02.43.83.39.18

Courriel : iut-scola@univ-lemans.fr

INSTITUT UNIVERSITAIRE
DE TECHNOLOGIE DU MANS



Site internet : <http://iut.univ-lemans.fr>

Licence Professionnelle

Assurance, Banque, Finance

Spécialité :

**Commercialisation des Produits
Bancaires et d'Assurance**

Recrutement

La Licence Professionnelle est destinée à accueillir des étudiants titulaires d'un diplôme bac+2, et plus particulièrement :

- DUT tertiaire (GEA, TC) ;
- BTS tertiaires - BTS Agricole ACSE (Analyse et Conduite des Systèmes d'Exploitation) et TC (Technico-Commercial);
- L2 (DEUG) Lettres et Sciences Humaines ;
- L2 (DEUG) Economie, AES ;
- Autres formations : diplôme de niveau III, homologué par l'Etat ;
- Personnes pouvant bénéficier de la validation des études, expériences professionnelles ou acquis personnels.

Procédure d'inscription

Le recrutement s'effectue sur dossier.
Pour déposer votre candidature, connectez-vous au site :

<http://www.iutpaysdelaloire.org>

(ouverture du serveur **du mardi 1 février 2011 au samedi 7 mai 2011** inclus).

Votre dossier papier devra être retourné à la scolarité de l'IUT avant **le mardi 17 mai 2011**, date limite de réception.
Des entretiens pourront avoir lieu **mi-juin 2011**.

Capacité d'accueil : **28**.

Rentrée 2011 : **Mardi 6 septembre 2011**.



Objectifs de la formation

L'objectif de la Licence « Assurance Banque Finance » est de former des chargés de clientèle et des conseillers gestionnaires de clientèle du secteur « particuliers », « professionnels » et « entreprises ».

Compétences ou capacités attestées

Les diplômés de la licence professionnelle « Assurance Banque Finance » doivent être polyvalents et évolutifs.

La polyvalence les conduira à traiter la totalité des besoins bancaires et d'assurance des clientèles mentionnées, à maîtriser la diversité des opérations pour répondre à tous les besoins exprimés par le client dans des secteurs d'activités variés : services, domaine industriel, artisanal, agriculture.

Les compétences suivantes sont visées :

- apprécier le risque client,
- évaluer la situation financière d'un client,
- faire une offre globale en produits bancaires et d'assurance,
- négocier avec le client.

Le potentiel évolutif des diplômés concerne l'aptitude à pratiquer progressivement d'autres métiers dirigés, par exemple, vers la gestion de patrimoine et à exercer, à terme, des responsabilités d'encadrement.

Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles

- Assistant service clientèle bancaire
- Attaché commercial bancaire
- Chargé de clientèle bancaire
- Responsable de bureau de banque
- Agent commercial en assurances